



Job opportunities

Filiale française (40 pers.) d'un éditeur de logiciels et d'un intégrateur de solutions de gestion des ressources humaines, nous souhaitons accompagner notre développement rapide en intégrant plusieurs

Ingénieurs commerciaux en solutions informatiques RH (Paris / Bourgogne Rhône Alpes / Grand Ouest)

Fonction

Bénéficiant d'une solide base clients (4000 sites installés) et d'un fort appui marketing (communication - présence salons - consultations web - équipe en amont de télémarketing - télévente), vous commercialisez nos solutions auprès d'entreprises publiques et privées (200 à 2000 salariés), avec l'appui de l'équipe avant vente (qualification des besoins, négociations des marchés allant de 15 à 150 K€, suivi des projets).

Profil

De formation supérieure, doté d'un fort tempérament commercial-conseil, vous possédez une bonne connaissance de l'environnement RH, intéressé par les nouvelles technologies, vous saurez enrichir la réflexion de vos clients, leur apporter des solutions innovantes, en assurer les évolutions dans la durée.

Nous vous offrons une "vraie base clients", un produit leader basé sur les dernières technologies web, un marché porteur, un soutien marketing efficace, un système de rémunération motivant au sein d'une PME à taille humaine, conviviale et proactive, adossée à un groupe européen solide et en bonne santé.

Contact

Envoyer votre lettre de motivation et votre CV à l'adresse ci-dessous :

Captor France

16, Allée de la forêt de la Reine
54600 Villers-les-Nancy
Att. M. Pierre Buray

Votre CV et votre lettre de motivation peuvent être envoyés par e-mail :

M. Pierre Buray : pbu@captor.fr